


2020. évi Közgyűlés

Pályázati lap általános elnökségi tag pozícióra

<p>Név: Somló András</p>	<p>Fénykép (kérjük külön csatoltan is jpeg formátumban elküldeni)</p>
<p>Jelenlegi munkahelye Braining Hub</p> <p>Beosztása: Operatív vezető,</p>	

Az alábbi kérdésekre kérjük, fejtse ki válaszát.

Rövid szakmai múlt, a pozíció szempontjából fontosabb munkahelyei, szakmai és vezetői tapasztalatok, eredmények, elismerések:

Jogi szakokleveles közgazdász végzettséggel rendelkezem. Pályafutásomat 1992-ben kezdtem a turisztika területén, ahol a ranglétrát végig járva évekig tevékenykedtem.

2008-ben vettem részt egy nemzetközi online foglalási rendszer magyarországi bevezetésében. Ebben az évben csatlakoztam az akkori legnagyobb szállásgyűjtő portál (travelport.hu) és első hazai foglalási weboldal (booking.hu) csapatához, és vezettem azt.

Ezen időszak alatt újítottuk meg a portál együttest és fejlesztettük ki affiliate programunkat, amelyet sikeresen üzemeltettünk idehaza.

Ezt követően hoztam létre saját vállalkozásomat a PORT.hu-t üzemeltető Port Data Kft.-vel közösen, és kezdtük el felépíteni a PORT.hu turisztikai üzletágat, amely nemcsak a belföldi szállodákat jelenítette meg, hanem belföldi szinten a vendéglátóhelyeket és természetesen kiemelten a belföldi programlehetőségeket is. Több ezer szolgáltatónak és programgazdának biztosítottuk a lehetőséget, hogy Magyarország egyik leglátogatottabb weboldalán egy, akkor még újdonságnak számító, ajánló rendszerben jelenítse meg termékét.

A PORT.hu, Index csoporthoz történt csatlakozását követően tanácsadóként tevékenykedtem, és ezzel párhuzamosan indult el oktatói pályafutásom is, amelyet a mai napig folytatok. Több konferenciára (többek között: MSZÉS, TDMSZ, MUISZ,

MISZSZ) kaptam felkérést és tartottam előadást, prezentációt. Szerveztem saját workshop sorozatot is. Oktatóként és szervezőként vettem részt az akkreditált TDM menedzseri képzésen is. Vendégelőadóként oktattam a Budapesti Metropolitan Egyetemen.

Felkértek 2017-ben a MSZÉSZ megújulást követően, a szövetség vezetői ülésénél, a saját belső stratégiai napjának levezetésére és segítésére.

Én indítottam el a kezdeti adminisztrációktól egészen a kampányok felállításáig a MISZSZ-nek Google Ad Grants megjelenését, amellyel a szövetségnek van lehetőség külső kommunikációra, havi 10.000 USD értékben, melyet a Google biztosít számára.

2019 nyarán csatlakoztam a Braining Hub IT képzési centrum csapatához mint projektvezető.

A közreműködésemmel válik a Braining Hub a bootcamp jellegű oktatások piacán meghatározó szerep mellett egyre jelentősebb szereplőjévé az IT képzések piacának is. Kínálatunkban már több mint 25 féle különböző képzés elérhető

Eddigi kapcsolata az IVSZ-szel:

Eddig a Digitális Munkaerőpiaci és Oktatási Munkacsoport találkozóin voltam jelen mint résztvevő.

Milyen elképzelései vannak az IVSZ tevékenységével, feladataival, szervezeti működésével, érdekérvényesítésével kapcsolatos lehetőségeiről:

Én egy erős, hosszútávú, jól és hatékonyan működő szövetség legfőbb feladatai közé a következőket tenném.

1. Lobbytevékenység folyamatos erősítése a kormányzat és ezzel a döntéshozók irányába. Ezt kiemelt feladatnak gondolom, mert egy szövetség akkor tud hiteles maradni a tagjai előtt is, ha megfelelő „erővel” jelentkezik, és megfelelően tudja képviselni a szakma érdekeit. „Nemcsak kiabálni képes”. Ennek megvalósítására a megfelelő emberek megtalálását és hatékony megszólítását látom eredményesnek.
2. Egy szervezet működésének fontos mérőszáma, hogy mennyire képes aktivizálni tagjait. Ez nem lehet a szövetségtől egy elvárás felénk, mert amint azt látják, hogy van értelme, és csúnyán fogalmazva kapnak is valamit, akkor válnak aktívvá. Így fontos feladatnak tartom, hogy a fent leírt lobbytevékenységen felül a szövetség nagy hangsúlyt fektessen a tagok megszólítására. Részükre olyan folyamatos friss infókkal szolgáljon, amik segítik őket a mindennapokban. Eseményeket szervezzen, amelyeken a legújabb ismereteket tudják megismerni a tagok, és nem utolsó sorban van lehetőségük egymást is jobban megismerni.
3. A tagok toborzása szorosan összefügg a már fent leírtakkal is, hisz egy szövetség életképességének a záloga, hogy bővíteni tudja tagjainak számát, ehhez viszont elengedhetetlen a fenti két pont is, hogy a potenciális tagok ismerjék és akarják választani a szövetséget.
4. Tanácsadói szerepkör kialakítása is fontos lehet. Jó, ha a szövetség olyan formában is megjelenik a tagok fejében, hogy kérdésük esetén a szövetséghez fordulnak, ezzel is bizalmat szavazva a munkájának, szaktudásának.
5. Régiós szintű reprezentáció erősítése, hogy országos szinten is tovább erősödjön a szövetség. Helyi régió ülések, workshopok szervezése.
6. Piackutatások készítése és bemutatása a tagok felé. Mint egy folyamatos monitorja a piacnak. És ezzel párhuzamos piacmegosztás.

7. Külső és belső kommunikáció erősítése is egy fontos része a szövetség feladatának és elengedhetetlen a belső szervezet hatékony működésének.
8. És mindez nem jöhet létre megfelelő gazdálkodás nélkül, aminek kiemelt szerepe van a szövetség életében. Ezek együttese képes ezt fenntartani, megteremteni az IVSZ számára is.

Miért kívánja betölteni az általános elnökségi tag pozíciót?

Szeretnék hatékonyabban résztvenni a IVSZ munkájában, és segíteni tevékenységét, hogy mind a szakma, mind a kormányzat oldaláról erősödjön a szövetség megítélése. Ezzel is hozzájárul a hatékony működéshez.

Kérjük fogalmazza meg az Ön által 5 legfontosabbnak tartott fejlesztési prioritást:

- 1. Tagság létszámának növelése**
- 2. Tagság aktivitásának növelése**
- 3. Lobbytevékenység erősítése**
- 4. Belső kommunikáció**
- 5. Szakértői szerepkör kialakítása**

Mennyi időt tud fordítani az IVSZ általános elnökségi tag pozíciójára? (óra/hét)

2 óra/hét

Amennyiben már betöltött az IVSZ-ben valamilyen pozíciót, mutassa be munkájának eredményeit, ismertesse a legnagyobb sikereket:

Még nem töltöttem be pozíciót.

Budapest. 2020. augusztus hó 19 nap.

Elküldendő a jeloles@ivsz.hu címre, beküldési határidő: **2020. augusztus 20. (csütörtök), 12 óra**

Felhívjuk szíves figyelmét, hogy a beérkezett pályázatokról visszaigazolást küldünk. Amennyiben nem kap értesítést, kérjük, jelezze az IVSZ irodának. (Tel.: 1/266-6346 vagy 70/392-2046)