

2020. évi Közgyűlés

Pályázati lap tagozatvezetői/alelnöki pozícióra

<p>Név: dr. Pete Gábor</p>	<p>Fénykép</p>
<p>Jelenlegi munkahelye:</p> <p>Vodafone Magyarország Zrt.</p> <p>Beosztása:</p> <p>Értékesítési Igazgató – Vállalati Megoldások</p> <p>Pályázott tisztség: <i>(aláhúzással jelölni)</i> <u>Távközlési tagozatvezető</u>/Informatikai alelnök</p>	

Az alábbi kérdésekre kérjük, fejtse ki válaszát.

<p>Rövid szakmai múlt, a pozíció szempontjából fontosabb munkahelyei, szakmai és vezetői tapasztalatok, eredmények, elismerések:</p> <p>Rövid szakmai múlt:</p> <p>Több, mint 16 éves telekommunikációs tapasztalattal a hátam mögött jelenleg a Vodafone Magyarország Zrt. vállalati megoldások értékesítési és üzletfejlesztési területét vezetem. Az IoT-kommunikációs megoldások és az ezekhez kapcsolódó iparág-specifikus szolgáltatások a szakterületem, kiemelten hálózati technológiákkal, elektromobilitással és Ipar 4.0 megoldásokkal foglalkozom. Párhuzamos felelős vagyok a teljes nagyvállalati vezetékes szolgáltatás portfólióért az összevont Vodafone/UPC szervezetben.</p> <p>Csapatommal közösen minden, nem klasszikus mobil hang és internet alapú megoldással és szolgáltatással kapcsolatos vállalati ügyféligény kezelésével foglalkozunk, tanácsadástól kezdve a koncepciói kialakításán át a megvalósításig, lokális és globális szinten.</p> <p>Telekommunikációs pályafutásomat a Pannon GSM-nél kezdtem 2004-ben technikai support területen, 2006-tól számos vezetői pozíciót töltöttem be support, értékesítés és üzletfejlesztési területen a Telenor és Vodafone kötelékében.</p> <p>2014 óta értékesítési igazgatóként dolgozom, az elmúlt közel 3 évben nemzetközi szinten a Vodafone Csoport magyarországi és csehországi IoT területét vezetem.</p> <p>A Vodafone Magyarországot képviselem a Jedlik Ányos Klaszter és a Magyar Elektromobilitás Szövetség munkájában.</p>

Főbb eredmények:

- Magyar és nemzetközi szinten felépítettem és átalakítottam Értékesítési és Üzletfejlesztési szervezeteket és stratégiákat, melyek a digitális és agilis szemléletet képviselték
- Stratégiai partneri kapcsolatok kialakítása ügyfelekkel, beszállítókkal és ipariági szervezetekkel
- Üzleti és szervezeti transzformációkat vezettem, párhuzamosan új üzleti stratégia alkotásával és teljes bevezetésével
- Folyamatos kétszámjegyű üzleti növekedést értem el erős nemzetközi versenykörnyezetben, közel 7 milliárd forintos árbevételi felelősséggel
- Szolgáltatásokat és üzleti megoldásokat vezettem be csapatommal több országban, teljes GTM felelősséggel
- Oktatási és fejlesztési programokat dolgoztam ki, melyek értékesítési szervezetek, vállalati ügyfelek és partnerek digitális képzését célozták, hogy elősegítsék a versenyképességet és az üzleti lehetőségek fejlesztését kkv és nagyvállalati szegmensben egyaránt

Eddigi kapcsolata az IVSZ-szel:

2017 óta nyomon követem az újra alakult IoT munkacsoport munkáját.

Milyen elképzelései vannak az IVSZ tevékenységével, feladataival, szervezeti működésével, érdekvérvényesítésével kapcsolatos lehetőségeiről:

Az IVSZ meghatározó szerepet játszik abban, hogy a hazai vállalkozások és szervezetek infokommunikációs céljait és érdekeit megfelelő módon képviselje a tagok, társszervezetek és a kormányzati intézmények irányába.

Az elmúlt években elindult digitális transzformáció és a kialakult járványhelyzet felgyorsította ezt a célt, azonban nagyon fontos, hogy szervezeten és a megfelelő irányok mentén kerüljenek a jövőbeni stratégiai irányok és feladatok kialakításra.

A telekommunikációs iparág fejlődésének és alapszolgáltatássá válásának köszönhetően rezisztensebb a válságok okozta hátrányok kezelésében, és ma már nem tisztán telekommunikációs, hanem IKT, oktatási és társadalmi szerepkört is betölt.

Az IVSZ telekommunikációs tagozatának és kapcsolódó munkacsoportjainak elsődlegesen ezeket a szerepeket és feladatokat kell erősítenie, a megfelelő érdekképviselő és jogszabály alkotási munkában játszott szerepe mellett.

Az iparági képviselet elsődleges feladata mellett teret kell adni annak, hogy a hazai KKV szektor megértse és hasznosítani tudja azokat a legjobb gyakorlatokat, melyeket a szektor nyújtani tud ahhoz, hogy a digitális szakképzés, oktatás és agilis transzformáció ne csak egy misztikus kód legyen, hanem valós, gyakorlat orientált és kézzelfogható segítség az IKT szektor fejlődésében.

Miért kívánja betölteni a tagozatvezetői/alelnöki pozíciót?

Az elmúlt több, mint 16 éves telekommunikációs szakmai, üzleti és szervezeti tapasztalatom ad egy olyan látásmódot és háttérrel, melyet arra szeretnék fordítani, hogy elősegítsem az iparági tagok megfelelő képviselését, párhuzamosan a KKV szektor segítségével, képzésével és oktatásával, hogy lehetőséget tudjon kínálni nekik a szervezet a digitális transzformáció és fejlődés megfelelő elérésében.

Hiszem, hogy tagok egységesen, közös álláspontot és felelősségvállalást képviselve sikeresebben tudnak fellépni és érdekeiket érvényesíteni amellyel, hogy a tőlük elvárható társadalmi és oktatási tevékenységekkel is nagyobb és hangsúlyosabb fejlődést tudnak ösztönözni a hazai gazdasági élet szereplői körben.

Kiemelt figyelmet szeretnék szentelni a digitális oktatás nyújtotta lehetőségeknek, különös tekintettel a hátrányos helyzetű települések és rétegek bekapcsolására mind a telekommunikációs és IKT technológia, mind az oktatás nyújtotta előnyök tekintetében.

Kérjük fogalmazza meg az Ön által 5 legfontosabbnak tartott fejlesztési prioritást:

1. Az iparág, a hazai digitális gazdaság jövőbeni fejlesztési és szabályozási, az ágazatot érintő döntéseinek kialakításában való aktív részvétel és koordináció, beruházás ösztönző gazdasági, adózási, szabályozási környezet feltételeinek megteremtése érdekében.
2. Meghatározó szerep betöltése a veszélyhelyzet következtében kialakult válságot követő gazdasági újjáépítésben, szakértői támogatás a gazdaságélénkítő kormányzati intézkedések kialakítása során, különös hangsúlyt fektetve a tudásmegosztásra és közös társadalmi felelősségvállalásra az iparági szereplők között.
3. Stratégiai partnerség létrehozása releváns horizontális és vertikális szakmai érdekképviselői szervezetekkel, az iparágat felügyelő hatóságokkal, kormányzati szervekkel, nemzetközi társszervezetekkel.
4. Tagvállalatok szakmai érdekképviselője a tagság, társszervezetek és a kormányzati szervek, intézmények irányában
5. Magyarország digitalizálásának támogatása, mindenki számára elérhető digitális oktatási, távmunka és technológiai megoldásokhoz és képzésekhez való hozzáféréseken keresztül, párhuzamosan a távközlési és informatikai piac hazai beszállítói háttérének digitális transzformációja és ösztönzésének elősegítése, támogatása

Mennyi időt tud fordítani az IVSZ tagozatvezetői/alelnöki pozíciójára? (óra/hét)

Minimum heti 8-10 óra, de mivel jelenlegi és jövőbeni feladataim átfedést mutatnak a meghatározott fejlesztési prioritásokkal, ezért akár ennél többet is.

Amennyiben már betöltött az IVSZ-ben valamilyen pozíciót, mutassa be munkájának eredményeit, ismertesse a legnagyobb sikereket:

-

Budapest. 2020. Június 4.