

Informatikai, Távközlési és Elektronikai Vállalkozások  
Szövetsége

2015. évi Közgyűlés  
2015. május 20.

**Pályázati lap**

<p><b>Név:</b> Veres Zsolt</p> <p><b>Pályázott pozíció:</b> általános elnökségi tag</p>	<p><b>Fénykép</b> (kérjük külön csatoltan is jpeg formátumban elküldeni)</p>
<p><b>Jelenlegi munkahelye</b> IBM Magyarországi Kft</p> <p><b>Beosztása:</b> Industry Leader Public Sector, IBM Central and Eastern Europe</p>	

Az alábbi kérdésekre kérjük, fejtse ki válaszát.

**Rövid szakmai múlt, a pozíció szempontjából fontosabb munkahelyei, szakmai és vezetői tapasztalatok, eredmények, elismerések:**

Szakmai pályámat 1990-ben az IBM-nél kezdtem, ahol 12 évet töltöttem, ezután az SAP-nál 6 évig dolgoztam különböző kereskedelmi vezetői pozíciókban, majd az Oracle Magyarország technológiai üzletágának igazgatói székéből tértem vissza az IBM élére 2011-ben. Mindhárom vállalatnál elláttam hazai és nemzetközi feladatokat, így szerteágazó szakmai és vezetői tapasztalattal rendelkezem.

A Budapesti Műszaki Egyetem villamosmérnöki és a Budapesti Gazdasági Főiskola közgazdasági diplomájával rendelkezem, MBA fokozatot a milánói Bocconi Egyetemen szereztem.

Szakmai múltam részletesen:

2015 április – **IBM Central and Eastern Europe**  
Public Sector Leader, IBM CEE

2011 - **IBM Hungary**  
Country General Manager

2008 - 2010 **ORACLE**  
Sales Director Technology Sales, Hungary

2002 - 2008 **SAP**  
2008 - 2008 EMEA Sales Director, SME Business Objects Division, Hungary  
2006 - 2008 SME Director, Central Europe, Hungary  
2007 - 2007 Acting Country Managing Director, Hungary  
2002 - 2006 Country Sales Manager, Hungary

1990 - 2002 **IBM**  
2001 - 2002 Sales Director, Systems Sales Unit, Member of the Country Management Board, Hungary  
1999 - 2001 Director of Operations, Systems Sales Unit, Central Europe-Middle East-Africa (CEMA), Austria,  
1998 - 1998 Sales Director, Utility & Energy Sector, Eastern Europe, Austria  
1995 - 1997 Country Sales Director, Hungary  
1993 - 1994 Sales Manager Banking and Insurance, Hungary  
1990 - 1992 Account Executive, Insurance Sector, Hungary

**Eddigi kapcsolata az IVSZ-szel (amennyiben már betöltött az IVSZ-ben valamilyen pozíciót, mutassa be munkájának eredményeit, ismertesse a legnagyobb sikereket):**

2011 májusa óta az IVSZ multitagozatának vezetője vagyok. Az elmúlt négy évben feladataim közé tartozott a tagozatban helyet foglaló multinacionális vállalatok szakmai érdekképviselete, az operatív munkacsoportok tevékenységének támogatása. Az IVSZ elnökségének tagjaként nemcsak szakmai és civil platformokon, de a politikai döntéshozatali legmagasabb szintjein is igyekeztem előremozdítani az iparág versenyképességét szolgáló kezdeményezéseket.

**Milyen elképzelései vannak az IVSZ tevékenységével, feladataival, szervezeti működésével, érdekérvényesítésével kapcsolatos lehetőségeiről:**

Ma már az informatika egyértelműen a legfontosabb hazai húzóágazatok közé sorolható. Az IVSZ-nek nemcsak feladata, felelőssége is, hogy érvényt szerezzen a további fejlődést és bővülést biztosító elképzeléseknek.

E sokszínű szervezetben a tagvállalatok néha különböző irányba mutató érdekei között gyakran nehéz összhangot teremteni. A tagozat vezetőjeként ennek az ágazati összhangnak a megteremtését tűztem ki célul: szakmai konszenzust a tagozaton és a szövetségben belül, az egyéni vállalati törekvések integrálást a szövetség stratégiájába.

Ez a belső kohézió megsokszorozza érdekérvényesítő képességünket a politikai, gazdasági és szakmai fórumokon. Az eddigi eredményekre építve még szorosabb együttműködésre lesz szükség a kormányzati szférával, a gazdasági élet szereplőivel és a tagság számára kitüntetetten fontos oktatási-tudományos világ képviselőivel.

Az IVSZ az elmúlt években valódi brandet épített, az elkövetkező időszak feladata, hogy ennek előnyeit a szélesebb közönséget elérő kommunikációban is érvényesítse és újabb hazai és külföldi piaci lehetőségeket teremtsen az iparágban dolgozó cégeknek.

### **Miért kívánja betölteni a tisztséget?**

Az elmúlt huszonöt évben az informatika legkülönbözőbb területein próbáltam ki magam, olyan pozíciókban, melyekben alapos rálátást kaptam az iparág egészére.. Mérnökként folyamatosan fejlődő szakmai tudásomat, menedzserként piaci tapasztalatomat, kiterjedt kapcsolatrendszeremet és érdekérvényesítő képességemet szeretném az IVSZ céljainak szolgálatába állítani.

Így tettem az elmúlt négy évben is, egy olyan vállalat vezérigazgatójaként, amely tevékenységével a szektor szinte minden területét (gyártás, szolgáltatás, outsourcing, kereskedelem) lefedi, amely a legnagyobb informatikai munkaadók közé tartozik és kiterjedt hazai partneri-beszállítói körével egyre fontosabb szereplőjévé válik a hazai gazdaságnak. Ez a háttér jó alapot teremt arra, hogy a nemzetközi cégeket érintő szinte minden kérdéskör (gyártás, értékesítés, szolgáltatás, beruházás, stb.) megértésekor és kezelésekor az elméleti tudáson kívül, napi, gyakorlati tapasztalatokra támaszkodjak, valamint, hogy az IVSZ többi tagozatával is konstruktív együttműködés alakuljon ki. „Magyar multiként” nemcsak a tagságot foglalkoztató problémák kezelésében, de a kínálkozó lehetőségek kihasználásban is van tapasztalatunk.

2015 áprilisától, a Kelet-Európai kormányzati szektor vezetőjeként nemzetközi feladatot töltök be, úgy gondolom, hogy a környező országokban szerzett tapasztalatok további lehetőségeket adnak számomra, hogy a magyar informatikai szektor külföldi ismertségét és preztizsét növeljük, ezúttal újabb üzleti lehetőséget is teremtve a piaci szereplőknek.

Személyes képességeim mellett ezt a tudást és háttérrel szeretném felajánlani az IVSZ számára, és egyúttal esélyt kapni rá, hogy a megkezdett munkát tovább folytathassam.

### **Véleménye szerint az Ön által pályázott tisztségnek milyen szerepe van az IVSZ-ben, miért fontos ez a terület az IVSZ tagoknak:**

Az IVSZ tagvállalati szakmai, technológiai szerepükön túl nagyon komoly munkaadói, befektetői az országnak és társadalmi tevékenységükkel is komoly pozitív hatást fejtenek ki az ország életére.

### **Mit tart sikere kulcsának?**

A huszonöt év piaci, szakmai és vezetői tapasztalat mellett nagyon fontosnak tartom azt a személyes integráló szándékot és képességet amely napi, céges munkám mellett az IVSZ elnökségében végzett munkámnak is egyik fő eleme és célja.

### **Kérjük fogalmazza meg az Ön által 3 legfontosabbnak tartott fejlesztési prioritást:**

- 1.** piacbővítés
- 2.** együttműködés

<p><b>3. innováció</b></p> <p><b>Mennyi időt tud fordítani a pályázott pozíciójára? (óra/ hét)</b>          Személyesen hetente néhány órát és további egy-egy alkalmat a havonkénti vezetőségi találkozókra.</p> <p>Személyes részvételemen túl az operatív munkacsoportok támogatására az IBM gárdájából önkéntes szakértői csapatot toborzok, mely javaslatok, koncepciók készítésében segíti a szövetség munkáját</p>
<p><b>Más szervezetben tölt be tisztséget? (Ha igen, kérjük, mutassa be pár mondatban)</b>          nem</p>
<p><b>Ki Önnek a nemzetközi gazdasági élet példaértékű szereplője?</b>          Bárki, aki – függetlenül az iparágtól és a cégmérettől - korrekt üzleti magatartással, innovatív módszerekkel, csapatmunkával hosszú távú sikereket ér el, úgy hogy közben élvezi azt, amit csinál és képes megtartani a munka és a magánélet egyensúlyát is.</p>
<p><b>Kedvenc mottója, mondása?</b>          Az élet hosszú távon igazságos !</p>
<p><b>Kedvenc applikációja?</b>          Lotus Notes (☺)</p>
<p><b>Szabadidejében mivel szeret foglalkozni?</b>          Sport, család, barátok, utazás</p>

Budapest, 2015. május hó 15 nap.

Elküldendő a [jeloles@ivsz.hu](mailto:jeloles@ivsz.hu) címre.

**Beküldési határidő a méret szerinti (MIKRO, KKV, NAGYV, MULTI) tagozatvezetői pozíció esetében: 2015. április 30. (csütörtök), 12.00 óra!**

**Beküldési határidő az Általános elnökségi tagi, Számvizsgáló Bizottsági, Etikai és Fegyelmi Bizottsági pozíciók esetében: 2015. május 18. (hétfő) éjfél**

Felhívjuk szíves figyelmét, hogy a beérkezett pályázatokról visszaigazolást küldünk. Amennyiben nem kap értesítést, kérjük, jelezze az IVSZ irodának. (Tel.: 1/266-6346 vagy 70/392-2046)